

### Fonds Nr. 3:

## **CLC US Life 2016 – Vertrieb freigegeben!**

CLC US Life 2016 – ein neuer Fonds, ein altbewährtes Konzept. Die CERTUS Life Cycle AG gibt ihren dritten US-Zweitmarkt-Policen-Fonds in Folge zum Verkauf frei. Konzeptuell identisch mit den Vorgänger-Fonds, weicht er nur in Ausstattungs-Details leicht ab. Allen Unkenrufen zum Trotz, dem Markt mangle es an geeigneten Policen, vertrauen die Initiatoren auch diesmal auf den außergewöhnlich guten Marktzugang ihrer Partner, der A.G.I GmbH und deren amerikanischer Schwestergesellschaft Interlife America. Schon bei der Eindeckung der ersten beiden CLC-Fonds stellten die Policen-Manager diesen deutlich unter Beweis. Darüber hinaus werde der Markt immer professioneller – nach Auffassung der CERTUS Life Cycle AG ein weiterer Anlass zur Zuversicht.

Bereits das Portfolio des **CLC US Life 2012** konnte von der A.G.I. ohne Schwierigkeiten mit Policen in gewünschter Menge und Qualität bestückt werden. Anknüpfend erfüllten auch die Ausschüttungen die Erwartungen. Der Nachfolge-Fonds, **CLC US Life 2015**, wurde gerade erst zum 31. Dezember 2007 geschlossen: Knapp 200 Anleger erbrachten eine Zeichnungssumme von 5,5 Millionen Euro. Diesmal gelang es bereits vor Ablauf der Zeichnungsfrist, hochwertige Policen über eine Versicherungssumme von über 10 Millionen US-Dollar zu erwerben. Und, so die Analyse der CERTUS Life Cycle AG, der Markt biete auch künftig genügend weitere Policen, die den Investitionskriterien entsprächen.

Wichtigster Bestandteil des CLC-Fonds-Konzeptes ist es, nur in Policen mit Guarantee Bond, d.h. mit Auszahlungsgarantie an einem fixen Datum, zu investieren. Die Rückflussberechnungen basieren damit auf Fakten, nicht auf Annahmen. Das erlaubt es, die Portfolios ohne Risiko mit weniger, dafür großvolumigeren Policen auszustatten. Fonds aber, deren Rückflussberechnungen Vorfälligkeiten mit einbeziehen, müssen für eine seriöse Prognose das „Gesetz der großen Zahl“ bedienen: Um einzelne Prognoseabweichungen abzufedern, bedarf es sehr vieler Policen. Entsprechend aufwändig ist es, die Portfolios zu füllen.

Die entspannte Einkaufssituation der CERTUS Life Cycle AG spiegelt sich wider in der Hochwertigkeit ihrer Policen. Deren Versicherungs- wie auch Bonding-Gesellschaften tragen durchgängig Bestnoten internationaler Rating-Agenturen. Regelmäßige Kontrollen ermöglichen es, im Falle einer Rating-Abweichung Policen ohne großen Aufwand an Anbieter mit weniger strengen Investitionskriterien zu verkaufen und den Gewinn neu zu investieren. Die Versicherungsleistung der abgestoßenen Police bleibt von dem Verkauf unbeeinflusst. Ein Renditeverlust ist infolgedessen nicht zu erwarten.



**CERTUS Life Cycle AG**  
[www.certus-ag.de](http://www.certus-ag.de)

### **Kontakt:**

Trix Saurenhaus  
Klartext – Business Communications  
Brandensteinstr. 7  
79110 Freiburg

Fon: 0761 – 40 63 12  
Mail: [trix.saurenhaus@arcor.de](mailto:trix.saurenhaus@arcor.de)